

Die Behandlung von Krebs ist unser Antrieb und die Motivation, Bestleistungen zu geben und im Dienst der Allgemeinheit etwas positives zu bewirken. Als eine weltweit tätige Entwicklungs-, Vertriebs- und Servicegesellschaft mit Sitz in Eschweiler und Seoul, bieten wir mit unserem Celsius TCS Hyperthermie System zur regionalen Hyperthermie, Kliniken und onkologischen Schwerpunktpraxen innovative Medizintechnik für die Krebstherapie an.

Wir bezeichnen uns selbst als Startup mit Erfahrung, Sie möchten nicht in feste Strukturen arbeiten, sondern etwas Neues aufbauen, dann sind Sie hier richtig, wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n):

Vertriebsmitarbeiter International (m/w/d) am Standort Eschweiler

Ihre Aufgaben

- Suchen, Entwickeln, Führung, Steuerung und Betreuen unserer internationalen Distributoren und Key Kunden.
- zielgerichteter und systematischer Aufbau neuer Märkte.
- strategische Neuausrichtung und Ausbau der Geschäftsbeziehungen auf internationalen Märkten mit Schwerpunkt Europa.
- Ausarbeitung von länderbezogenen Marktaktivitäten, Marktbeobachtung, und Business-Plänen.
- eigenverantwortliche Realisierung der Umsatzziele.
- Reisen zu Vertretungen, Distributoren und Key Accounts.
- enge Zusammenarbeit mit den verschiedenen Fachabteilungen (Produktmarketing, After Sales, Service etc.) im operativen Tagesgeschäft.
- Betreuung, Planung und Durchführung von internationalen Messen.
- Durchführen von Produktschulungen.
- Schnittstelle und Wegbereiter zu den lokalen Meinungsbildnern für unseren wissenschaftlichen Koordinator.

Ihr Profil

- abgeschlossenes Hochschulstudium, vorzugsweise Wirtschaftsingenieurwesen (Medizintechnik oder Biomedizin), Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Ausbildung.
- drei bis fünf Jahre Erfahrung im Vertrieb von hochpreisigen Investitionsgütern (idealerweise im internationalen Vertrieb von Medizintechnik)
- sehr gutes Präsentations- und Kommunikationsvermögen.
- verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen Französisch und Spanisch sind sehr wünschenswert.
- nachgewiesene Erfahrung in internationalen Teams.
- Verhandlungsgeschick sowie Freude am Umgang mit Menschen und anderen Kulturen.
- überdurchschnittliche Eigeninitiative und Zielstrebigkeit.
- sehr gute Kenntnisse in der Konzeptionierung, Gestaltung, Implementierung und Verbesserung von Vertriebsstrategien sowie -Prozessen
- eine teamorientierte, selbstständige und systematische Arbeitsweise sowie eine ausgeprägte Ergebnisorientierung.
- sehr gute Kenntnisse des MS Office Pakets sowie CRM Erfahrung.
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachen sind erwünscht.
- nationale und internationale Reisebereitschaft, Führerschein notwendig.

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz in einem wachstumsorientierten Unternehmen mit abwechslungsreichen und spannenden Aufgaben in einem internationalen Umfeld, das von Respekt, Vertrauen, Gestaltungsfreiheit, kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien sowie hohem Anspruch an die eigene Tätigkeit geprägt ist. Hier können Sie Gestalten und Neues schaffen.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und das dargestellte Anforderungsprofil Ihren Erfahrungen und Fähigkeiten entspricht, senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an:

bewerbung@celsius42.de, yousry.abed@celsius42.de oder schriftlich an:

Celsius42 GmbH

Herr Yousry Abed

Hermann-Hollerith-Str. 11a

52249 Eschweiler